



Reprise Transfrontalière d'Entreprises
Sarrebuck
13 décembre 2011

Franck DELVAL
Directeur Général



Éléments de contexte





 GROUPE BPCE

www.bpcelobservatoire.fr

 Situation en France en 2010 :

- 207 643 PME
- 9 065 cessions
- 3 250 transmissions

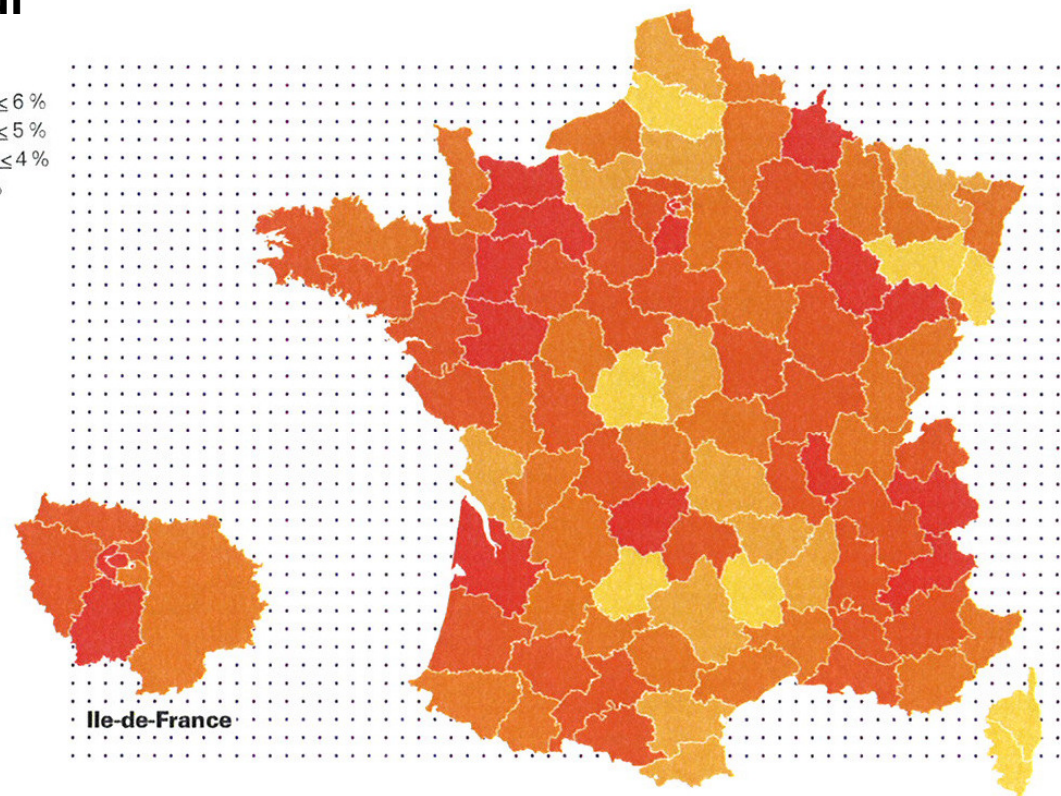
 Soit un total de 12 315 entreprises concernées (5,9%)

 Qui représentent 1,5 millions d'emplois directs

Éléments de contexte

Un enjeu territorial majeur

- Taux de cession > 6 %
- 5 % < taux de cession ≤ 6 %
- 4 % < taux de cession ≤ 5 %
- 3,5 % < taux de cession ≤ 4 %
- Taux de cession ≤ 3,5 %



Une forte disparité territoriale des taux de cession-transmission des PME et ETI en 2010

Source : pH Group, calculs et analyses BPCE.



Le dispositif



L'équipe CELCA Conseils



Reims :

Franck DELVAL

**Directeur du Département Ingénierie Financière et Patrimoniale
Directeur Général de CELCA Conseils**

03 26 79 77 29

06 03 19 09 38

franck.delval@celca.caisse-epargne.fr



Metz :

Philippe KLEIN

Chargé d'Affaires Ingénierie Patrimoniale

03 87 21 31 74

06 03 19 10 71

philippe.klein@celca.caisse-epargne.fr



Nancy :

Ronan FREFIELD

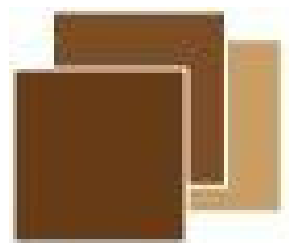
Chargé d'Affaires Transmission / Haut de Bilan

03 83 17 80 67

06 14 89 57 27

ronan.frefield@celca.caisse-epargne.fr





CELCA CONSEILS

Une filiale de la Caisse d'Épargne Lorraine Champagne-Ardenne



LA BANQUE DES DÉCIDEURS EN RÉGION



CAISSE D'ÉPARGNE
LORRAINE CHAMPAGNE-ARDENNE



Reprise Transfrontalière d'Entreprises
Sarrebuck
13 décembre 2011

Franck DELVAL
Directeur Général



Constat sur la cession en France

☞ L'âge clé en matière de cession d'entreprise est de 55 ans, même si 58% des cessions se réalisent avant








☞ 24% des dirigeants envisagent de céder dans les 2 ans à venir (sur un total de 207 643 PME)

☞ Ce pourcentage passe à 49% chez les plus de 60 ans

☞ Seulement 25% des dirigeants qui souhaitent céder, envisagent une transmission familiale

Source : www.bpcelobservatoire.fr

Qui pour reprendre ?


 Concurrent	47%
 Personne physique	47%
 Personne morale	37%
 Un ou plusieurs salariés	26%
 Un enfant ou le conjoint	25%
 Un fonds d'investissement	19%
 Un membre de la famille	7%

Source : www.bpcelobservatoire.fr



Aspects psychologiques de la cession

 31% des dirigeants estiment le prix déterminé par les Conseils trop élevés

 41% craignent une perte de confidentialité avec des conséquences possibles pour l'entreprise

 35% manquent de temps

 37% ont des difficultés à trouver le bon interlocuteur

Source : www.bpcelobservatoire.fr

Vers qui se tourner ?

 Expert-comptable

 Avocat

 Banque ou filiale de banque

 Cabinet spécialisé

 Fonds d'investissement

 Chambres consulaires

 Quelques critères :

- la confiance que vous inspire votre interlocuteur et l'établissement qu'il représente (références, qualité de la prestation, respect des délais et des engagements, méthodologie...)
- Sa capacité à mobiliser ou fédérer une équipe pluridisciplinaire
- La taille de son réseau

L'équipe CELCA Conseils



Reims :

Franck DELVAL

**Directeur du Département Ingénierie Financière et Patrimoniale
Directeur Général de CELCA Conseils**

03 26 79 77 29

06 03 19 09 38

franck.delval@celca.caisse-epargne.fr



Metz :

Philippe KLEIN

Chargé d'Affaires Ingénierie Patrimoniale

03 87 21 31 74

06 03 19 10 71

philippe.klein@celca.caisse-epargne.fr



Nancy :

Ronan FREFIELD

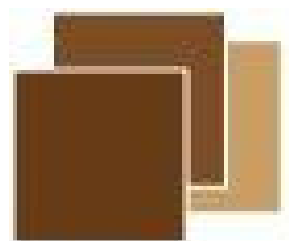
Chargé d'Affaires Transmission / Haut de Bilan

03 83 17 80 67

06 14 89 57 27

ronan.frefield@celca.caisse-epargne.fr





CELCA CONSEILS

Une filiale de la Caisse d'Épargne Lorraine Champagne-Ardenne



LA BANQUE DES DÉCIDEURS EN RÉGION



CAISSE D'ÉPARGNE
LORRAINE CHAMPAGNE-ARDENNE