

.....

## EN QUOI CONSISTENT LES PROJETS ?

### TTC « TOP TECHNOLOGY CLUSTER » (2011 - 2014)

C'est dans le cadre de cette instance informelle de coopération économique transfrontalière qu'a été mis en œuvre le projet TTC « Top Technology Cluster » (2011 – 2014).

L'objectif du projet TTC est de créer des consortiums transfrontaliers de PME et de développer des projets innovants dans les secteurs des sciences de la vie, de la santé, des matériaux innovants, des TIC et de l'énergie.

Il associe réseaux professionnels, agences régionales de développement et universités afin de faire émerger une plateforme de contact et de coopération.

**La mise en réseau et la stimulation de l'activité interviennent grâce à la combinaison de trois piliers :**

#### ↳ Événements de networking

Les événements de networking, mono-sectoriels ou interdisciplinaires, permettent aussi bien aux chefs d'entreprise qu'aux universités et centres de recherche de rencontrer leurs homologues des régions partenaires en vue d'établir des contacts de travail. Ces outils de mise en réseau peuvent prendre diverses formes : forums publics (*socialising events*), rencontres entre entreprises (*B2B matchmakings*) ou ateliers dédiés à la recherche de partenaires (*brokerage workshops*). Une cinquantaine d'événements ont ainsi été réalisés, pour près de 3500 participants.

#### ↳ Appui au développement de projets (business development support - BDS)

Est ensuite proposé un accompagnement personnalisé pour les entreprises souhaitant faire progresser leurs projets d'affaires, rechercher des partenaires et établir des coopérations. Les entrepreneurs intéressés sont invités à renseigner au cours d'entretiens leurs idées de développement et leurs ambitions, ainsi que leur appréciation des questions technologiques et des opportunités de marché. Un réseau de *BDS managers* qui couvre tout le territoire de la région TTR-ETAt est à l'écoute des entrepreneurs. Ces rencontres permettent à l'équipe du projet d'évaluer le potentiel transfrontalier des candidats. Plus de 200 entreprises ont ainsi bénéficié de cet appui depuis le lancement du projet.

Lors de cette seconde phase, les *BDS managers* ont également élaboré des Plans d'actions technologies et marchés (*Technology and Market Roadmaps*) dans la zone transfrontalière sur plusieurs secteurs économiques afin d'identifier les tendances et d'évaluer les évolutions de l'économie régionale pour les deux, cinq et dix prochaines années. Ces productions ont pu être débattues au cours de tables rondes avec des entreprises. Cela a permis par la suite aux entreprises de formuler de nouvelles idées et de les traduire dans des propositions de projets concrets, notamment en perspective de l'initiative GCS.

#### ↳ Outils de financement

Le soutien financier vient finalement consolider le développement des projets et la mise en œuvre des consortiums de PME. Des « bons d'innovation » (*innovation vouchers*), d'une valeur maximale équivalente à 5000 €, sont destinés à offrir une assistance rapide aux PME/universités/centres de recherche au stade initial de leurs activités transfrontalières. L'objectif est d'offrir une assistance rapide et concrète en fonction des besoins des partenariats transfrontaliers en cours de création. Concrètement, un bon donne lieu à un appui de la part d'un *BDS manager* ou d'une autre structure de l'Euregion Meuse-Rhin. Il peut être utilisé pour des études de faisabilité, des recherches de brevets, l'utilisation de laboratoires ou de bancs de tests de prototypes, etc. Au total 21 bons (huit pour les systèmes high-tech, sept pour les sciences de la vie, cinq pour les énergies et un pour les matériaux innovants) ont été accordés, sur 31 candidats, représentant un investissement de 105 000 €.

